

特許講座 技術者・研究者が知るべき特許戦略の基礎**講師：鷲尾 裕之 氏****東洋大学非常勤講師(知的財産科目担当)**

経営戦略・事業戦略に資する特許戦略を遂行するためには、研究者・技術者が特許戦略を意識した研究開発をする必要があります。研究者・技術者が特許戦略を意識していないと、事業への他社の参入を阻止できないで単なる価格競争に陥ったり、せっかく研究開発した成果が他社の特許を侵害して権利行使をされ、事業撤退を余儀なくされたりします。逆に、特許戦略を知ることによって他社に対して優位な事業を展開することが可能となります。本セミナーでは、特許戦略業務 15 年のベテラン講師が「研究者・技術者が持つべき必須の特許戦略理論」をわかりやすく解説いたします。

【講師経歴】

1988年 日本大学生産工学部工業化学科卒業。同年リケンテクノス(株)。同社知的財産部にて、材料開発(6年)、分析研究(5年)、知的財産(15年)をそれぞれ担当。ポリマーアロイの構造解析研究やポリオレフィン分析のための TREF や高温 GPC 社内立ち上げに従事。

熱可塑性エラストマー、PP、PE コンパウンド、エンブラ (LCP、PES、PEEK、PPS、PA、PI、POM、PET、PBT など) からフィルム、塗料、接着剤等の経験多数。自身が発明者の特許出願 1 件、学会発表 1 件。知的財産部では、上記技術分野 (熱可塑性エラストマー組成物を主として) 特許戦略を担当し特許出願 300 件、中間処理 200 件。訴訟、契約実務の経験を持つ。在職中の 2009 年 日本大学法学部法律学科卒業。東洋大学非常勤講師(知的財産科目)。

開催日時	2018年2月13日(火) 13時30分～16時30分	【会場】
受講料	44,000円(税込) ※資料代含 *メルマガ登録者は39,000円(税込) *アカデミック価格は15,000円(税込)	ちよだプラットフォームスクウェア 5F 会議室 〒101-0054 東京都千代田区神田錦町3-21

【メルマガ会員特典】 2名以上同時申込で申込者全員メルマガ会員登録をしていただいた場合 2人目以降はメルマガ価格の半額です。

【受講対象者】 研究者、技術者、初級知財部員、企画部門や事業部門の方 **【セミナーで得られる知識】** 御社事業が継続して利益を得るためのシステム作りはどうすべきか。初心者向けなので、特許の基礎から調査法、戦略までやさしく知識を得られます。

【本セミナーのプログラム】

※適宜休憩が入ります。

1 特許戦略の基本

- 1.1 公開された特許情報を見れば他社の戦略がわかる
- 1.2 特許の役目が終わるとき
- 1.3 延命措置
- 1.4 技術の進歩とは
- 1.5 パイオニア発明特許を権利化すればその事業は安泰か
- 1.6 特許を取ることと侵害は分けて考えるもの

- 3.1 無効審判する側かされる側か
- 3.2 とりあえず権利化してしまう意味
- 3.3 後発メーカーの戦略とは

4 侵害発見

- 4.1 コンペティター製品調査
- 4.2 特許の力とは

5 現在と将来の市場を特許から予測する

- 5.1 権利化をあきらめた特許出願の意味
- 5.2 権利を維持している特許の意味
- 5.3 傾向は存在する
- 5.4 特許の「従来技術」「解決すべき課題」「効果」から未来が見える

2 調査

- 2.1 テクより読み込み
- 2.2 物まね防止か他社に侵害させ事業参入阻害か

3 儲けるとは、どういうことか

弊社記入欄		セミナー申込書			
セミナー名		特許講座 技術者・研究者が知るべき特許戦略の基礎			
所定の事項にご記入下さい メルマガ会員、登録希望の場合は○↓		会社名(団体名)	TEL :		
		住所 〒	FAX :		
				E-mail :	
会員登録済み	新規登録希望	部署	役職	氏名	
お支払方法		銀行振込・その他		お支払予定	年 月 日頃

■申込方法：セミナー申込書にご記入の上 FAX または E-mail(re@cmcre.com)でお申し込みください。

■セミナーお申込み後のキャンセルは基本的にお受けしておりません。ご都合により出席できなくなった場合は代理の方がご出席ください。

■申込先：(株)シーエムシー・リサーチ 東京都千代田区神田錦町 2-7 TEL03-3293-7053

■本セミナーの関連情報は、弊社HPでもご覧になれます。⇒ <http://www.cmcre.com>

参加申込 FAX 番号
03-3291-5789